

RECRUITING - VERTRIEB - KOMMUNIKATION

,

Erfolg

ist

sichtbar.



RECRUITING

"Die richtigen Leute auf die richtigen Stellen bringen" – das ist meine Mission.

Der Grundstein für erfolgreiche Zusammenarbeit wird bereits ganz am Anfang gesetzt. Die Unterstützung und Begleitung von Unternehmen während des gesamten Recruiting-Prozesses, bei Umstrukturierungen oder Teamzusammenstellungen ist deshalb ein Herzensanliegen für mich.

Das Gesicht verrät uns beispielsweise, wie wir kommunizieren, wie unser bevorzugter Arbeitsstil ist, wie wir entscheiden und vieles mehr. Es lässt sich sogar ablesen, ob und in welchem Maße Menschen für Führungspositionen geeignet sind. Die wichtigsten Fähigkeiten eines Menschen stehen nicht in Zeugnissen oder Zertifikaten – stehen in den Gesichtern.



Die bewährten Recruiting-Methoden kommen immer stärker an ihre Grenzen, wenn es um das Erkennen von Talenten geht.

Gesichtlesen ist deshalb die ideale Ergänzung zu den bisherigen Recruiting-Prozessen und der Personalentwicklung.

Gesichtlesen zur Unterstützung im Recruiting-Prozess – das ist der Schlüssel zu stärkenorientierter und effizienter Gewinnung von Mitarbeitern/Mitarbeiterinnen.

Exzellente

Kommunikation

ist keine

Einbahnstraße.



VERTRIEB

Der Vertrieb ist das Herzstück eines Unternehmens, denn erfolgreiche Unternehmen leben vom Verkauf ihrer Produkte oder Dienstleistungen.

Die Kundschaft erwartete mittlerweile jedoch mehr, wenn es um das Geschäftliche geht. Vor allen Dingen wollen Kunden und Kundinnen eine respektvolle Behandlung und als Mensch mit seinen/ihren individuellen Bedürfnissen und Ansprüchen wahrgenommen werden.

Menschen kaufen von Menschen – und sie kaufen Emotionen.

Die altbewährten Vertriebsmethoden haben ausgedient. Sie funktionieren höchstens noch kurzfristig.

Nachhaltige und dauerhafte Kundenbeziehungen brauchen eine neue Basis: die menschliche Wahrnehmung.



Vertriebsmitarbeiter:innen, die ihre Fähigkeiten erweitern, um Menschen besser zu verstehen und sich auf jeden Kunden/jede Kundin einstellen können, werden künftig die Nase vorne haben.

Gesichtlesen im Vertrieb – dann macht Verkaufen richtig Spaß!

Menschen

kaufen

Emotionen.



KOMMUNIKATION

"Menschen reden viel, oft den ganzen Tag – und am Ende des Tages ist das Wichtigste oft unausgesprochen oder ging in der Flut an Wörtern unter." Immer wieder stelle ich dieses Phänomen fest.

Oftmals ist weniger mehr – es kommt aber auf die richtigen Worte an, damit die Botschaft tatsächlich beim Gegenüber ankommt.

Das Gesicht verrät uns unter anderem auch, wie wir kommunizieren und wie meine Gesprächspartner:innen am besten kommunizieren. Das Wissen hierüber bringt uns – vor allen Dingen in Einzelgesprächen – einen entscheidenden Vorteil, um "auf den Punkt" kommunizieren zu können.



Wer vor Gruppen steht und Reden hält, braucht eine exzellente Bühnenpräsenz – eine Präsenz, die vor allem zur eigenen Persönlichkeit passt. Nur dann gelingt ein überzeugender Auftritt.

Viele Vorgesetzte verschwenden wertvolle Ressourcen bei Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, weil sie deren Talente nicht erkennen.

Ungenutzte Potenziale schmälern den persönlichen und unternehmerischen Erfolg.



MENTORING

Jeder Mensch hat ausreichend Fähigkeiten und Potenziale. Und jeder Mensch kann erfolgreich sein. Es braucht dafür das Verständnis für die eigene Person sowie die passenden Rahmenbedingungen und die passende Bühne.

Es gibt nicht den einen idealen Erfolgsweg. Erfolg ist genauso individuell, wie die Person selbst.

Deshalb zeige ich den Menschen ihren persönlichen Erfolgsweg. Nichts ist vorgefertigt, nichts ist von der Stange.





Mein Mentoring-Programm "SuccessYou" ist genauso einzigartig, wie es jeder Mensch ist. Gemeinsam gehen wir die Schritte, die nötig sind, um auf die Art erfolgreich zu werden, dass es zur Persönlichkeit und dem eigenen Leben passt.



Die Säulen
deines Erfolgs,
sie stehen in
deinem Gesicht.



SPEAKING

Viele Chefs/Chefinnen haben längst die Erfahrung gemacht, dass ihr Team einen höheren Anspruch an die Fähigkeiten und Kompetenzen von Vorgesetzten hat: persönliche Skills, Kommunikations-Skills etc.



Die Mitarbeiter von morgen werden vieles nicht mehr so einfach hinnehmen. Denn sie wissen immer mehr, was sie können und wollen. Wenn es nicht mehr passt, dann gehen sie dorthin, wo das Arbeitsumfeld, die Aufgaben und die Unternehmenskultur besser passen – zum eigenen Anspruch, zu den persönlichen Talenten und zur aktuellen Lebenssituation. Der Arbeitsmarkt der nächsten Jahre wird

diesen Trend noch unterstützen und gerade den guten Mitarbeitern viele Türen öffnen.

Außerdem bleiben zu viele Fähigkeiten oft einfach nur deshalb ungenutzt, weil Stellen mit den falschen Personen besetzt wurden oder Talente nicht erkannt werden. Oder, weil nicht optimal mit den Mitarbeitenden kommuniziert wird. Bestleistung ja – aber nur, wenn die Basis passt.

Melanie Engel verrät, worauf es ankommt, wenn man in Zukunft erfolgreich sein will. Sie gibt auf unterhaltsame Weise wertvolle Hinweise, Informationen und Inspiration mit auf den Weg, damit alle im Team zur Bestleistung auflaufen. Humorvoll belegt sie, dass Gesichtlesen beruflich, aber auch der privat der Schlüssel für verkürzte Probezeiten ist.

Denn persönlicher Erfolg und der Erfolg des Unternehmens hängen eng zusammen.



Die Gesichter der Menschen erzählen uns so Vieles.

Wir müssen nur anfangen, die Sprache der Gesichter zu entschlüsseln und die Stellen mit den richtigen Personen besetzen, wenn wir persönlich und unternehmerisch erfolgreich sein wollen.

Wenn Talente auf fruchtbaren Boden fallen, ist Spitzenleistung garantiert.



FACTS

Baujahr 1972

Industriefachwirtin

Diplom-Gesichtleserin (Face Reading Academy)

Mehr als 20 Jahre Führungserfahrung im Vertrieb in der Energiewirtschaft

155 cm geballte Energie und Passion für Menschen, Unternehmen und deren Erfolg

1.000+ gelesene Gesichter

Zahlreiche Vorträge und Trainings

"Melanie Engel gilt als eine der führenden Expertinnen für Gesichtlesung im deutschsprachigen Raum."

(Süddeutsche Zeitung – März 2023)





Warum?



- ▶ Weil **Spitzenleistung** dann möglich ist, wenn Menschen entsprechend ihrer **Persönlichkeit und ihren Talenten** eingesetzt werden
- Weil herausragende Führung und Vertrieb sowie exzellente Kommunikation die Menschen über ihre Herzen und nicht über die Köpfe erreicht
- ▶ Weil **Innovation und Kreativität** am besten in einem Unternehmen mit einer förderlichen Unternehmenskultur vorzufinden sind dort, wo sich Talente entfalten dürfen
- ▶ Weil **die richtigen Menschen auf den richtigen Stellen** der Schlüssel für nachhaltigen Erfolg sind

Kontakt

Melanie Engel
Am Spergenberg 21
96269 Großheirath



+49 171 8512132



info@melanieengel.com



www.melanieengel.com

